

# Seguimiento de Actividad

Presentación  
inversores y analistas

1T 2023

90 AÑOS **MAPFRE**



28 Abril 2023

MAPFRE S.A. (MAPFRE) advierte que las cifras que contiene este informe de seguimiento de actividad están presentadas bajo los principios contables vigentes en cada país, homogeneizados para permitir la comparación y agregación. Estas cifras no deben considerarse como una indicación de la futura información financiera del primer semestre de 2023 que se presentará conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF 17 y 9), aplicables a compañías cotizadas a partir del 1 de enero de 2023, y que MAPFRE presentará de forma semestral en los plazos legales establecidos.

Este documento tiene carácter meramente informativo y su intención es mostrar la evolución de las magnitudes más relevantes del negocio de las unidades de MAPFRE en el primer trimestre de 2023. Su contenido no constituye oferta o invitación a contratar ni vincula en modo alguno a la entidad emisora.

Los datos comparativos del primer trimestre de 2022 reflejan las cifras presentadas por el Grupo bajo los principios contables internacionales vigentes en dicho año. No hay diferencias relevantes de valoración o presentación con los criterios aplicables en 2023.

MAPFRE S.A. no se compromete a actualizar o revisar periódicamente el contenido de este documento.

Algunas de las cifras incluidas en la presentación se han redondeado. Por lo tanto, podrían surgir discrepancias en las tablas entre los totales y las cantidades listadas debido a dicho redondeo.

## SEGUIMIENTO DE ACTIVIDAD - PRIMER TRIMESTRE 2023



**MAPFRE sigue mostrando un**

**SÓLIDO MODELO DE NEGOCIO** que **CRECE** incluso en un contexto complejo.

**90 AÑOS MAPFRE**



Las primas crecen un 19%, destacando **VIDA** con casi un 60% de subida



Impacto neto terremoto Turquía 77 M



Progresiva adaptación al contexto inflacionario



**IBERIA** crece más que el mercado y sigue siendo la región con mayor volumen de negocio del grupo



**LATAM** dispara su resultado neto y es el principal contribuidor al beneficio de MAPFRE



MAPFRE abonará el dividendo complementario del ejercicio 2022 el próximo 24 de mayo



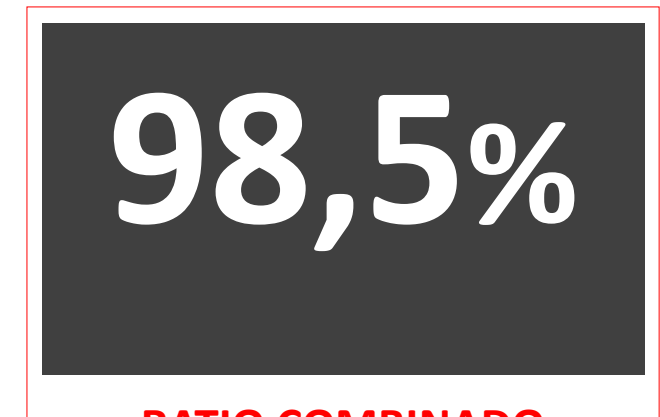
**INGRESOS**



**PRIMAS**



**BENEFICIO  
NETO**

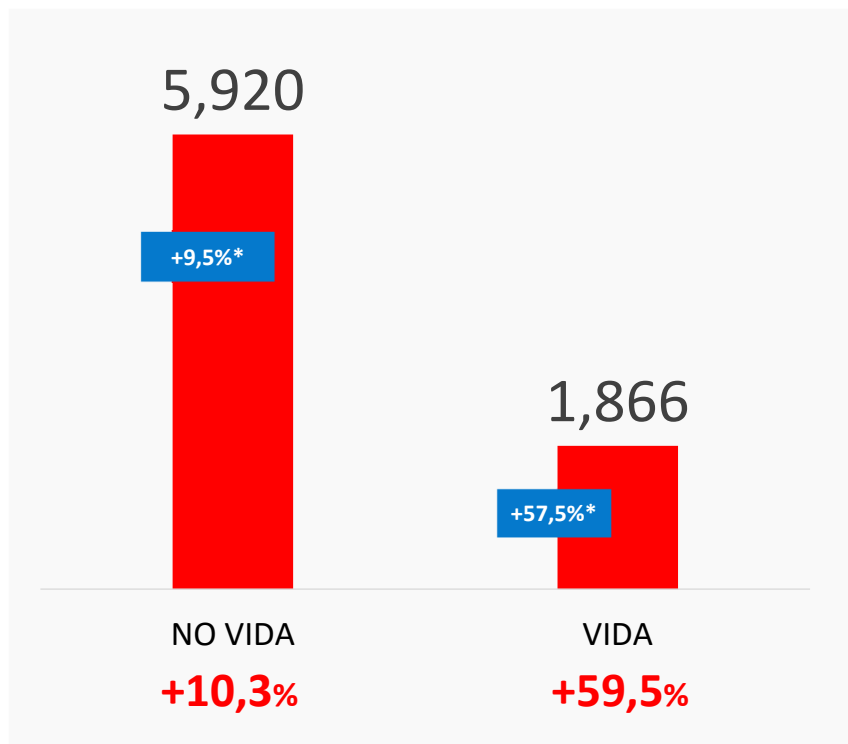


**RATIO COMBINADO  
NO VIDA**

PRIMAS TOTALES

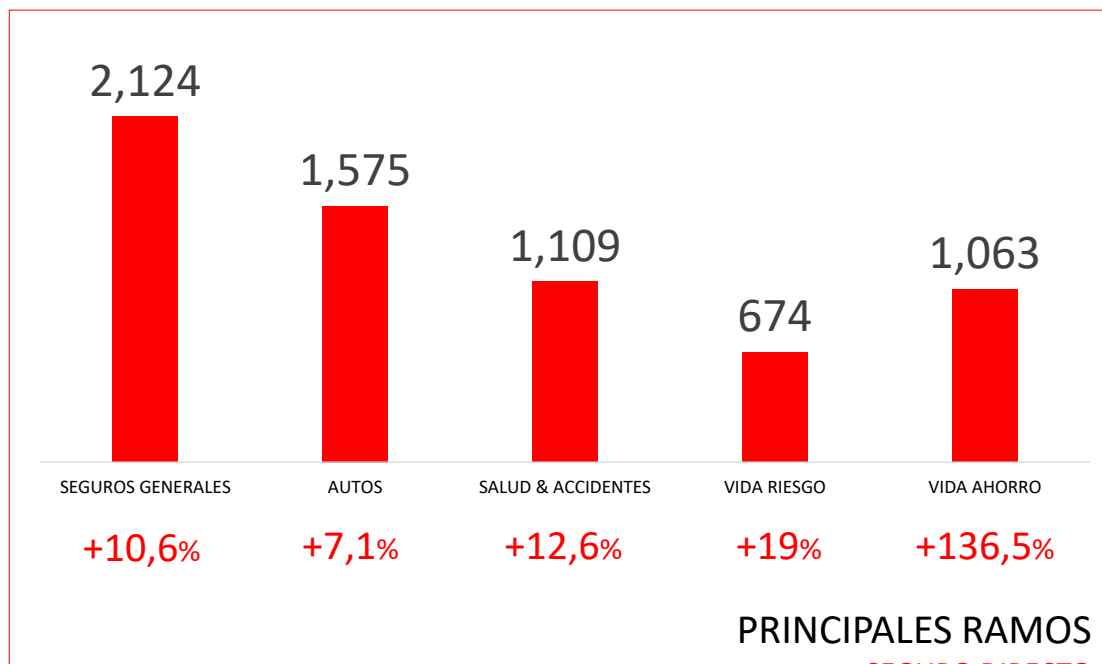
**7.786M€ +19,1%**

+18%\*



INGRESOS

**9.121M€ +20,5%**



PRINCIPALES RAMOS

SEGURO DIRECTO

**PRINCIPALES MAGNITUDES POR REGIONES Y UNIDADES**

	Primas		Resultado neto		Ratio combinado No Vida	
	MAR 2023	Δ %	MAR 2023	Δ %	MAR 2023	Δ %
<b>IBERIA</b>	<b>3.328</b>	<b>30,9%</b>	<b>67,3</b>	<b>-34,1%</b>	<b>99,8%</b>	<b>4,4 p.p</b>
BRASIL	1.198	21,5%	53,6	362,1%	81,6%	-23,0 p.p
LATAM SUR-CENTRO	826	12,1%	27,9	57,6%	102,1%	4,2 p.p
MEXICO	333	1,3%	12,3	108,8%	94,9%	2,3 p.p
<b>TOTAL LATAM</b>	<b>2.357</b>	<b>14,9%</b>	<b>93,8</b>	<b>166,6%</b>	<b>90,2%</b>	<b>-10,5 p.p</b>
<b>NORTEAMÉRICA</b>	<b>584</b>	<b>8,1%</b>	<b>(9,3)</b>	<b>-159,5%</b>	<b>107,7%</b>	<b>5,8 p.p</b>
<b>EMEA</b>	<b>437</b>	<b>7,7%</b>	<b>(17,8)</b>	<b>-176,5%</b>	<b>113,7%</b>	<b>2,6 p.p</b>
<b>TOTAL SEGUROS</b>	<b>6.706</b>	<b>21,0%</b>	<b>134,0</b>	<b>-8,6%</b>	<b>98,5%</b>	<b>-0,7 p.p</b>
REASEGURO	1.451	6,7%	26,6	-1,9%	99,5%	4,2 p.p
GLOBAL RISKS	559	11,1%	6,8	-27,8%	90,8%	10,6 p.p
<b>TOTAL MAPRE RE</b>	<b>2.010</b>	<b>7,9%</b>	<b>33,4</b>	<b>-8,5%</b>	<b>98,8%</b>	<b>4,6 p.p</b>
<b>ASISTENCIA (MAWDY)</b>	<b>56</b>	<b>13,5%</b>	<b>0,4</b>	<b>-6,1%</b>	<b>98,4%</b>	<b>-0,2 p.p</b>
Gastos del holding	-985	-7,9%	(40,2)	-38,3%	--	--
<b>TOTAL</b>	<b>7.786</b>	<b>19,1%</b>	<b>127,6</b>	<b>-17,4%</b>	<b>98,5%</b>	<b>0,4 p.p</b>

Millones de euros

**ROE (Principales mercados/unidades)**

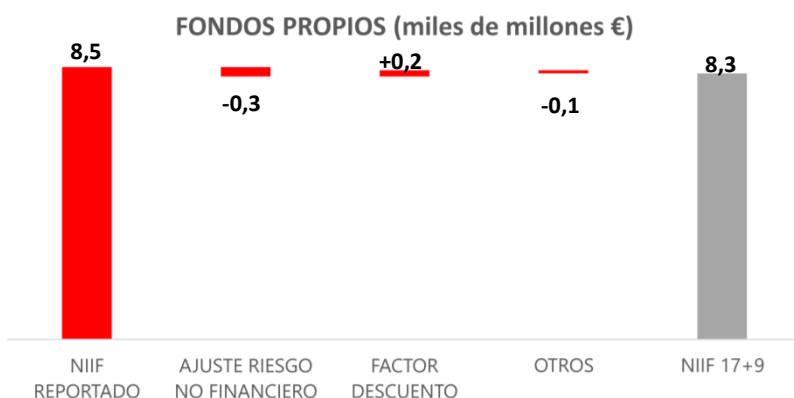
MAR 2023

IBERIA	9,6%
TOTAL LATAM	18,1%
BRASIL	20,8%
TOTAL MAPFRE RE	7,5%

**RATIOS COMBINADOS**

	MAR 2023	Δ %
Ratio de Siniestralidad No Vida	71,2%	0,7 p.p
Ratio de Gastos No Vida	27,2%	-0,3 p.p
<b>Ratio Combinado No Vida</b>	<b>98,5%</b>	<b>0,4 p.p</b>
Seguros Generales	87,3%	-5,3 p.p
Autos	106,3%	2,5 p.p
Salud & Accidentes	101,8%	-0,4 p.p
<b>Ratio Combinado Vida Riesgo</b>	<b>81,6%</b>	<b>-1,3 p.p</b>

## BALANCE DE TRANSICIÓN (1/1/2022)



## CSM (1/1/2022)

≈2,2MM€

Calculado para productos de:

- Vida Ahorro tradicional
- Decesos
- Reaseguro aceptado y retrocedido

## IMPACTOS NIIF 9 (3M 2023)

CONCEPTO	IMPORTE	CONTABILIDAD LOCAL AJUSTADA	NIIF 9
Plusvalías realizadas - renta variable	22M€	Impacto en P&G	Impacto en Ingresos imputados directamente en el patrimonio
Plusvalías no realizadas - fondos de inversión	30M€	Impacto en Ingresos imputados directamente en el patrimonio	Impacto en P&G
Ajustes de valoración	3M€	Impacto en Otros ajustes de valoración	Impacto en P&G

- Se espera que la capacidad de ingresos del grupo no varíe tras la transición, ya que alrededor del 70% de las primas están sujetas al enfoque simplificado (PAA)
- La solvencia, dividendos y generación de caja deberían mantenerse sin cambios
- Cualquier otra información relacionada con NIIF 17 se publicará en los plazos legales previstos

# Anexo



**Building Block Approach (BBA)**

Método de valoración general/ método aplicable por defecto

El objetivo de este método es valorar los flujos de caja de cumplimiento a través de un cálculo dinámico, actualizando las hipótesis en cada cálculo, así como reconocer el beneficio esperado del contrato o CSM, a través de su imputación a la cuenta de resultados a medida que se presta el servicio durante el periodo de cobertura del seguro. Este enfoque incluye:

1. Flujos de caja de cumplimiento, que incluirán:
  - Valor actual de los flujos de caja futuros esperados correspondiendo a entradas y salidas que irán surgiendo a lo largo de la duración del contrato;
  - Un ajuste para reflejar el valor temporal del dinero y otros riesgos financieros, como la liquidez y los tipos de cambio;
  - Un ajuste del riesgo explícito para riesgos no financieros
2. El Margen de Servicio Contractual o Contractual Service Margin (CSM) representará el beneficio no devengado sobre el contrato. Si el CSM fuese negativo el contrato se considera oneroso y el CSM de balance será cero, registrándose la pérdida en la cuenta de resultados en el registro inicial del contrato, tal y como establece la norma.

**Variable Fee Approach (VFA)**

El Método de la Comisión Variable es una variante del modelo por defecto (BBA), que se debe aplicar a los contratos con componentes significativos de participación directa.

**Premium Allocation Approach (PAA)**

El Método de Asignación de la Prima supone una simplificación del BBA y se puede utilizar opcionalmente para los contratos con cobertura igual o inferior al año, o en aquellos casos específicos en los que, aunque el contrato sea de duración superior al año, no se espera que produzca una valoración materialmente distinta a la del BBA. Este método es el que presenta similitud con la actual de provisión de prima no consumida.

*En base a las directrices técnicas, MAPFRE cree que, en general, valorará los contratos de seguro y reaseguro de la siguiente manera:*

Contratos de Seguro	Enfoque
Ramos de No Vida y Vida con duración inferior al año (*)	PAA
Ramo de Decesos	BBA
Ramo de Vida con duración superior al año	BBA
Contratos con componente de participación directa (Unit Linked y ciertos productos de Vida con participación en beneficios)	VFA
Contratos de Reaseguro	
Cedido	PAA
Aceptado	PAA/BBA
Retrocedido	BBA

\*Los contratos de No Vida con duración superior al año en los que no se espera que se produzca una valoración material distinta a la del BBA también se valorarán por el método PAA

Enfoque de valoración	Tipo de producto	Pasivo	Activo	Comentario
<b>Building Block Approach (BBA)</b>	Decesos	Las variaciones en la curva de descuento (curva libre de riesgo+spread) se reflejan en OCI	Carteras ≈100% Renta Fija FVOCI con reciclaje en PyG	Si existe casamiento de duraciones y rentabilidades no habrá asimetrías ni impacto en OCI
	Vida Inmunizada			
	Vida Ahorro sin PB > 1 año			
<b>Variable Fee Approach (VFA FVTPL)</b>	Unit Linked	Pasivo FVTPL ligado a evolución de los activos subyacentes	Activos FVTPL	Sin asimetrías ni impacto en OCI
<b>Variable Fee Approach (VFA con desagregación en OCI)</b>	Vida con PB	Las variaciones en la curva de descuento (curva libre de riesgo+spread) se reflejan en OCI	Renta Fija FVOCI con reciclaje en PyG	Si existe casamiento de duraciones y rentabilidades no habrá asimetrías ni impacto en OCI
		Las variaciones en la Renta Variable y Fondos se corrigen con la estimación de la PB futura en PyG	Renta Variable FVTPL	Sin asimetrías ni impacto en OCI
			Fondos FVTPL	
<b>Premium Allocation Approach (PAA)</b>	Carteras Patrimoniales, Seguros de Vida y No Vida < 1 año	Descuento con la curva libre de riesgo	Renta Fija FVOCI con reciclaje en PyG	Tanto la variación en la curva libre de riesgo como del spread crediticio se reflejará en OCI
			Renta Variable FVOCI sin reciclaje en PyG	Se pierde la discrecionalidad de manejar el impacto en PyG
			Fondos FVTPL	Mayor volatilidad en la cuenta de PyG

PB: Participación en beneficios  
OCI: Otro resultado global

FVTPL: Fair Value through P&L = A valor razonable en PyG  
FVOCI: Fair Value through Other Comprehensive Income = A valor razonable en Otro resultado global

Para más información, por favor contacte o visite:

Email: [IR@mapfre.com](mailto:IR@mapfre.com)

Teléfono: (+34) 91 581 23 18

Página web corporativa: [www.mapfre.com](http://www.mapfre.com)

Centro de documentación financiera: <https://www.mapfre.com/informacion-financiera/>

### Felipe Navarro

Director Corporativo de  
Mercado de Capitales y  
Tesorería

[felipenavarro@mapfre.com](mailto:felipenavarro@mapfre.com)

### Leandra Clark

Subdirectora de Relaciones  
con Analistas e Inversores

[clarkle@mapfre.com](mailto:clarkle@mapfre.com)

### Leslie Hoffman

[lhoffma@mapfre.com](mailto:lhoffma@mapfre.com)

### Natalia Chavarría

[chavar3@mapfre.com](mailto:chavar3@mapfre.com)

### Lidia Bermúdez

[bclidi2@mapfre.com](mailto:bclidi2@mapfre.com)

### Principales próximos eventos\*:

10-11 mayo	Roadshow– Banco Santander (Madrid)
16 mayo	Credit Agricole Bank & Insurance (Paris)
24 mayo	UBS Financial Institutions (Lausanne)
31 mayo	Foro MedCap (Madrid)
12 junio	J.P. Morgan European Insurance (Londres)
13 junio	Goldman Sachs European Financials (Paris)
15 junio	Berenberg Insurance Speed Dating (Virtual)
22 junio	BBVA Speed Dating (Viena)
7-27 julio	Periodo de comunicación restringida (black-out)
28 julio	Presentación resultados 6M 2023

\* Fechas sujetas a posibles cambios

### Síguenos en:



Ratio combinado – No Vida	Ratio de gastos + Ratio de siniestralidad
Ratio de gastos – No Vida	(Gastos de explotación, netos de reaseguro – otros ingresos técnicos + otros gastos técnicos) / Primas imputadas netas
Ratio de siniestralidad – No Vida	(Siniestralidad del ejercicio neta + variación de otras provisiones técnicas + participación en beneficios y extornos) / Primas imputadas netas
Áreas Corporativas y Ajustes de Consolidación	Incluye los gastos de las Áreas Corporativas, ajustes de consolidación, así como el resultado atribuible a los socios externos de MAPFRE RE y de MAPFRE INTERNACIONAL y otros conceptos
ROE (Return on Equity)	(Resultado atribuible de los últimos doce meses) / (Media simple del patrimonio atribuido a la sociedad dominante al inicio y final del periodo (doce meses))